



---

## PLATAFORMA B2B REDUZ EM MÉDIA 75% O TEMPO GASTO COM NEGOCIAÇÕES DE COMPRA E VENDAS

---

### Sobre

A plataforma MAI, desenvolvida pela Membran-i, atua com inteligência artificial proprietária desenhada para resolver a alta complexidade de negociações em rede por meio de métodos de Machine Learning aplicados a supply chain.

Na área de compras e vendas, as soluções online estão cada dia mais presentes nas empresas. É a tecnologia a favor da produtividade e rumo às melhores negociações, proporcionando novas experiências tanto para compradores como fornecedores. Com isso, plataformas B2B como a MAI, potencializam o resultado de negociações comerciais, ganham cada dia mais notoriedade na supply chain. É a inteligência artificial em prol da facilitação do dia a dia dos compradores e vendedores das empresas.

A plataforma MAI abre um mundo de possibilidades e oportunidades para potencializar os resultados de supply chain, pois dinamiza e flexibiliza o atendimento de demandas comerciais, com transparência e confiabilidade. E assim contribui para uma verdadeira mudança de mindset, em que uma tecnologia inovadora conduz profissionais de compras e vendas em negociações assertivas, com base em uma inteligência artificial inovadora.

Dessa forma, a administração da logística, o cumprimento de prazos de entrega, o controle de estoque, a garantia de qualidade de produtos, tudo pode ter sua gestão facilitada. Para isso, basta que todas as informações estejam reunidas em uma única plataforma, sob o olhar integrado de compradores e fornecedores. E essa negociação em rede é capaz de fomentar as grandes tendências atuais de gestão descentralizada.

Nesse caso, a inteligência artificial se torna uma excelente alternativa para que profissionais possam se livrar de etapas repetitivas de seus trabalhos, acompanhar a demanda do mercado em tempo real e tornar negociações mais rentáveis e sustentáveis para os negócios. Isso ocorre porque a MAI atua com Machine Learning, ou seja, quanto mais demandas suporta, mais conhecimento disponibiliza

sobre a necessidade real do mercado, o que viabiliza um aumento de negociações e lucratividade. Para isso, a plataforma usa tecnologias de inteligência artificial que tratam e potencializam o big data das negociações em rede, propiciando assim compliance e economias, permitindo que compradores e vendedores se tornem analistas de mercado.

## **Trajetória**

Fundada em São Paulo, pelo engenheiro francês Florent Desidério, a Membran-i é uma empresa de tecnologia que, em 2018, ganhou projeção nacional ao ser selecionada para a fase final da competição Startup Show (reality de empreendedorismo), como uma das empresas mais criativas e inovadoras do Brasil, entre mais de 300 inscritas.

Para desenvolver a plataforma MAI, a Membran-i realizou uma pesquisa detalhada com compradores de 26 segmentos diferentes, em parceria com a startup Mind Miners. É com base no perfil de atuação dos compradores traçado nesse estudo que a inteligência artificial da MAI produziu os primeiros resultados simulados, dando o devido suporte para a fase de aprendizagem do sistema.

A pesquisa revelou ainda que 50% das empresas negociam em média com três empresas de cada vez. E, nesse processo, são usados basicamente quatro canais de negociação em simultâneo: e-mails, televendas, e-commerce e contatos presenciais. Com isso, torna-se evidente a demanda existente no mercado para negociar em rede com base em tecnologias e meios de comunicação unificados.

Porém, com alto volume de demandas de compras é necessário que as empresas possam contar com soluções para agilizar a dinâmica desse processo. A MAI possibilita que compradores reduzam em média até 75% o tempo gasto com negociações e ainda consigam receber ofertas de uma quantidade maior de fornecedores, tudo em um único canal online.

Por ser operada por meio de inteligência artificial analítica, quanto mais compradores e fornecedores aderirem à MAI, maior será o escalonamento de descontos nas operações de negócios. E, para isso, a solução tem abrangência multissetorial, podendo oferecer benefícios estratégicos para os mais variados segmentos, entre eles, varejo, alimentos e bebidas, industrial têxtil, construção civil e agronegócios.

## **Sobre a equipe**

Florent Desidério, 35 anos, é o fundador e CEO da Membran-i. Formado em engenharia multidisciplinar pela École Centrale de Lyon, uma das 10 melhores universidades francesas, ele possui especialização em engenharia de produção pela Escola Politécnica de São Paulo – Poli USP.

Atua na área de tecnologia há mais de 10 anos e, antes da Membran-i, desenvolveu competências como consultor de TI e Supply Chain pela Accenture na França e empreendedorismo no desenvolvimento de negócios nos Estados Unidos e no Brasil.

A empresa conta também com venture builders de tecnologia que atendem grandes contas há mais de 11 anos, experts no ecossistema de startups e executivos com larga experiência de mercado que, juntos, formam um time operacional, técnico e comercial diverso e complementar.

### **Contato**

florent@membran-i.com  
(11) 97491-1503